

PRZEWODNIK PO NAJBARDZIEJ PERSPEKTYWICZNYCH PROFESJACH 2016 ROKU.

1. HR Generalist.

Brak specjalistów średniego szczebla z doświadczeniem w różnych obszarach zarządzania zasobami ludzkimi – takich jak szkolenia, rozwój, nawiązywanie relacji biznesowych czy rekrutacja.

2. Product Manager w sektorze bankowym.

Banki poszukują osób z doświadczeniem w tworzeniu produktów bankowych i oferty produktowej dla klientów indywidualnych i korporacjach.

3. Asset Manager.

Odpowiada za strategiczne zarządzanie nieruchomościami lub portfelem nieruchomości. Rosnąca podaż powierzchni komercyjnych powoduje wzrost zapotrzebowania na sprzedawców i doradców do działań transakcyjnych firm z sektorem nieruchomości.

4. Kierownik budowy/kontraktu (infrastruktura biurowa).

Polska i Irlandia są najszybciej rozwijającymi się rynkami budowlanymi w Europie.

5. Fit- out Coordinator.

Zarządza aranżacją nieruchomości biurowych dla nowych najemców.

6. Doradca medyczny/specjalista ds. sprzedaży.

Producenci sprzętu laboratoryjnego poszukują do działów sprzedaży naukowców z obszaru biotechnologii mających umiejętności biznesowe.

7. Key Account Manager (energetyka).

Po uwolnieniu cen gazu i prądu wielu producentów buduje zespoły sprzedażowe i szuka menadżerów, którzy potrafią współpracować z istotnymi dla firmy klientami.

8. Samodzielny księgowy.

9. E- commerce Manager (sektor marketingu).

Polska jest najszybciej rosnącym rynkiem e-handlu w Unii Europejskiej.

10. Programiści aplikacji mobilnych i Java (sektor IT).

Deficyt specjalistów z sektora IT rośnie w Polsce o 3-5 procent rocznie.